

その販売手法、時代遅れになっていませんか？

手芸品販売の成功企業ユザワヤ 好循環を生む意外な戦略

■ユザワヤから盗む保険 戦術によってこの「複数講座受講」となるのです。不況の中快進撃を続ける手芸品販売の成功企業「ユザワヤ」がある番組で特集されていました。

ユザワヤはユザワヤ芸術学院というスクールも経営しています。手芸品の販売だけでなく「作り方も教えているのです。フッショナル、手芸、工芸、絵画などさまざまな講座があります。一つの講座を受けるとその後、別の講座も受講する人が驚く程多いといま

す。企業側から考えると複数講座を受けてもらえば受講料は増え、さらに材料である手芸品も複数売れるという好循環になります。ユザワヤのある

「ユザワヤ」がある番組で特集されていました。ユザワヤはユザワヤ芸術学院というスクールも経営しています。手芸品の販売だけでなく「作り方も教えているのです。フッショナル、手芸、工芸、絵画などさまざまな講座があります。一つの講座を受けるとその後、別の講座も受講する人が驚く程多いといま

す。企業側から考えると複数講座を受けてもらえば受講料は増え、さらに材料である手芸品も複数売れるという好循環になります。ユザワヤのある

「ユザワヤ」がある番組で特集されていました。ユザワヤはユザワヤ芸術学院というスクールも経営しています。手芸品の販売だけでなく「作り方も教えているのです。フッショナル、手芸、工芸、絵画などさまざまな講座があります。一つの講座を受けるとその後、別の講座も受講する人が驚く程多いといま

す。企業側から考えると複数講座を受けてもらえば受講料は増え、さらに材料である手芸品も複数売れるという好循環になります。ユザワヤのある

「ユザワヤ」がある番組で特集されていました。ユザワヤはユザワヤ芸術学院というスクールも経営しています。手芸品の販売だけでなく「作り方も教えているのです。フッショナル、手芸、工芸、絵画などさまざまな講座があります。一つの講座を受けるとその後、別の講座も受講する人が驚く程多いといま

す。企業側から考えると複数講座を受けてもらえば受講料は増え、さらに材料である手芸品も複数売れるという好循環になります。ユザワヤのある

「ユザワヤ」がある番組で特集されていました。ユザワヤはユザワヤ芸術学院というスクールも経営しています。手芸品の販売だけでなく「作り方も教えているのです。フッショナル、手芸、工芸、絵画などさまざまな講座があります。一つの講座を受けるとその後、別の講座も受講する人が驚く程多いといま

す。企業側から考えると複数講座を受けてもらえば受講料は増え、さらに材料である手芸品も複数売れるという好循環になります。ユザワヤのある

「ユザワヤ」がある番組で特集されていました。ユザワヤはユザワヤ芸術学院というスクールも経営しています。手芸品の販売だけでなく「作り方も教えているのです。フッショナル、手芸、工芸、絵画などさまざまな講座があります。一つの講座を受けるとその後、別の講座も受講する人が驚く程多いといま

す。企業側から考えると複数講座を受けてもらえば受講料は増え、さらに材料である手芸品も複数売れるという好循環になります。ユザワヤのある

少しの発想転換で大きな成果

SHARP

シャープな視点

VIEWPOINTS

アイブライト株式会社 内田 拓男 31

§ 筆者プロフィール §

立教大学卒。保険会社を経て26歳の時代代理店として独立。その後時代に先駆けて代理店のM&Aを行う傍ら出版マーケティング会社などの新規事業にも関わり合計5社の起業・経営を経験。平成17年保険営業パーソナル向けノウハウCDの販売やコンサルティングを行うアイブライト(株)を設立。

★無料音声セミナープレゼント中
「保険営業で勝ち残るための差別化戦略 (58分)」
→http://www.kokyaku-follow.com/
【ブログ】 http://hoken21.blog70.fc2.com/



これなら誰でもいつからでもできる！

「すぎる」サービスが法人開拓の突破口に

■「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

「何と言えは保険が売

決して間違いないです。無

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

税理士がいたらチェンジ

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

資金繰りに関心のない社長はいない

利益を平準化する1つの手段として保険を使う

法は昔前より方です。高度な知識を全面に出して理屈をお客様を論破し

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

資金が不足し

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま

「すぎる」で法人開拓 先日、あるテレビ番組にTRFが出演していま

流行った「彼らが売れた」十数年前と変わらぬま