

# ビジネスチャンスはまだある！

## お客様が食べやすいように 原型ではなく料理して提供

■サンドイッチ型生保営業  
料理番組に出演して、たある先生が、完成したおかずを目の前に置いてこう言いました。

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

「このレシピなら野菜が苦手なお子様でも喜んで食べることができるでしょう」

少しの発想転換で大きな成果

**SHARP**

シャープな視点

**VIEWPOINTS**

アイブライト株式会社 内田 拓男 39

§ 筆者プロフィール §

立教大学卒。保険会社を経て26歳の時代代理店として独立。その後時代に先駆けて代理店のM&Aを行う傍ら出版マーケティング会社などの新規事業にも関わり合計5社の起業・経営を経験。平成17年保険営業パーソナル向けノウハウCDの販売やコンサルティングを行うアイブライト(株)を設立。

★無料音声セミナープレゼント中  
「保険営業で勝ち残るための差別化戦略 (58分)」  
→http://www.kokyaku-follow.com/  
【ブログ】 http://hoken21.blog70.fc2.com/

「それが保険なんですかね」「こう考えてみる」と保険がベストですね。お客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

## アルバイトではなく一日体験 演出で価値は大きく変わる

■価値の演出で保険は売れどしまし  
アルバイトを募集してもなかなか人が集まらずに苦労していた農家がありました。通常の作業は家族で何とかこなせるのですが収穫の時期はどうしても人手が必要になりまして。厳しい仕事の割に高くない時給。若者が敬遠する理由もわかりません。ただでさえ利益が少ない農業で今以上の条件

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

## 買手は商品以外の情報を求めている

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

## 社長が欲しているもの 専門家による提供は部分的！

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。

「その中で保険のサンドイッチを売っている」という比喩でお客様は口に入れて初めてその中身が保険だと知ります。彼の場合、中身が保険で外側のパンは資産運用なのです。