

トップセールスパーソンは何が特別なのか？

「がんばって保険の話をしてても成果は出にくい」 「保険とかけ離れた話題で自然な流れ作る」

■トップセールスパーソン
の「する」より「な
っている」

子供を対象にした陸上
教室がテレビで取材され
ていました。陸上指導
するとうとうタイムや記
録を頻りに計り、少しで
もそれをよくすることを
指導するのが一般的で
ないでしょうか。一方、
この団体の方針はまるで
違います。驚くことに、
タイムや記録を計るのは
年に一回もしくは二回だ
といふのです。普段は鬼
ごころのような遊びの要
素が強い練習ばかりです。
記録を伸ばすために一生
懸命練習「する」のでは
なく、遊びを通じて知ら
ず知らず能力が上がり記
録がよく「なっている」

「する」より「な
っている」これは保険営業
を成功させるポイントだ
と私は考えています。き
っとします。お客様は単
なる雑談としか感じてい
ませんが、話を進めると
保険の話「なっている」
のです。

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？
幼児向け通信教育を契
約している友人がいま
す。トイレや歯磨きなど
を子供がスムーズに覚え
られたらいいかなどと考
えスタートしたといいま
す。子供がある程度身の
回りのことが自分ででき
るようになり、また毎月
送られてくるDVDやお
もちゃなどの置き場所に
困り、そろそろ退会する
ことを子供に勧めました

まだまだチャンスある企業開拓！ 保険を売る直接的トークは後回し 社長の信頼を得ることを第一目標に

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？

「なせば」の前の社
長はYESと言っていてし
まうのか？